

PODCAST FRENCH TO GO

Saison 2 - Episode 96

Brisons un tabou : parlons d'argent

Cette semaine, j'ai eu plusieurs discussions, en cours de français et dans ma vie personnelle, à propos d'argent. Et je me suis rendu compte, j'ai réalisé que je n'avais jamais parlé de ce sujet dans ce podcast. Je n'avais jamais abordé le sujet dans ce podcast.

J'imagine que la première raison est que les Français n'aiment pas parler d'argent. En général, bien sûr. En tout cas, c'est comme ça dans ma génération et celle de mes parents. Je crois que les jeunes d'aujourd'hui parlent plus facilement d'argent. J'ai essayé de comprendre, d'analyser pourquoi les Français ne parlent pas ouvertement, ne parlent pas facilement de ce sujet. Et je voudrais vous faire part, partager avec vous mes réflexions. Bien entendu, c'est simplement mon opinion, et même si elle se base sur des faits ou des comportements, cela reste une opinion personnelle.

Donc, tout d'abord, en France, il existe une longue tradition de discrétion. On est discret. On ne parle pas trop de ses affaires personnelles, de sa vie privée, et donc de son budget, de ses finances. Pour nous, les Français, la pudeur - on peut dire aussi la modestie - a beaucoup de valeur, elle est très importante. On ne pose pas de questions personnelles aux gens qu'on ne connaît pas, ou pas beaucoup. C'est mal vu, ça veut dire que ce comportement n'est pas accepté. Oui, c'est mal vu de poser (trop) de questions personnelles. L'argent est un sujet encore plus tabou. On ne demandera pas combien une personne gagne, quel est son salaire. On ne demandera pas facilement combien une personne a payé pour acheter sa nouvelle voiture ou son nouvel appartement.

La question de l'égalité est aussi très importante en France. J'imagine que je ne vous apprendrai rien en vous disant que la devise de la France est "liberté, égalité, fraternité". Les gens sont libres, ils peuvent faire ce qu'ils veulent. Les gens sont égaux, ils ont la même valeur et les mêmes droits. Les gens sont comme des personnes de la même famille, ils aident les autres en cas de besoin. Donc... l'égalité. Si la question de l'égalité est importante, parler d'argent veut dire qu'on va parler des différences économiques, des différences de couche sociale. Et c'est mal vu. (Je sais, c'est hypocrite, parce que dans la vie, les différences économiques et sociales existent, bien entendu. Ne pas parler d'argent pour ne pas mettre en avant, pour ne pas mettre l'accent sur les différences dans la société, c'est ridicule. Mais bon, c'est comme ça.)

Je crois aussi que les Français n'aiment pas être jugés pour leur argent. Ne pas en avoir assez les dévalorise, les met au bas de la société. En avoir beaucoup les exclut du reste de la société, les met dans la catégorie des gens snobs, arrogants. Parler de ses dépenses, de ses revenus, de ce qu'on a acheté, de ce qu'on a gagné, c'est essayer de montrer qu'on a plus de valeur que les autres. Comme je l'ai dit au début, ces idées sont très généralistes. C'est un stéréotype. Mais un stéréotype s'appuie toujours sur quelque chose, il est fondé sur un comportement qu'on rencontre beaucoup chez plusieurs personnes de la même catégorie.

En fait, j'ai quand même décidé de parler d'argent dans cet épisode, parce que c'est un sujet qui touche tout le monde. Et je trouve intéressant d'étudier les différences de comportement entre les gens. Je trouve intéressant de voir comment les gens traitent de l'argent, comment les gens voient l'argent. Qu'est-ce que je veux dire par là ?

Parlons des pourboires. Vous savez ce que c'est, un pourboire ? L'histoire du mot en français est intéressante. Comme vous l'avez compris, le mot est composé de deux mots : pour et



boire. Et donc à l'origine, c'était l'argent que donnait un client au serveur pour qu'il puisse boire ensuite, pour permettre au serveur de se payer lui aussi quelque chose à boire. De manière générale, dans le monde entier, on donne un pourboire en échange d'un service, parce que le service qu'on a reçu, en tant que client, était bon. Mais en France, le service (dans les restaurants par exemple) est inclus dans l'addition, il est compris dans le prix du plat, du repas. Donc concrètement, le client a déjà payé le service. Et donc, un Français ne va pas laisser de pourboire au serveur, à moins que... Sauf si le service a été particulièrement bon, et que le client veut récompenser le serveur de son travail et de sa "serviabilité", de son comportement serviable. À mon avis, beaucoup d'étrangers pensent que les Français sont radins, avares, ça veut dire qu'ils ne donnent pas facilement de l'argent. Ils voient que les Français ne laissent pas de pourboire dans les cafés et restaurants et en concluent qu'ils n'aiment pas dépenser trop d'argent. Je ne suis peut-être pas très bien placée pour donner mon avis sur le sujet - après tout, je suis française, mais je ne pense pas que les Français soient radins. Pour eux, le pourboire, c'est payer un service, et comme le service est inclus dans l'addition, ils ont déjà payé le service. Donc ils ne vont pas payer deux fois pour le service. C'est aussi simple que ça.

Dans mes discussions à propos d'argent, cette semaine, on a évoqué la question de la valeur. Je m'explique. Imaginez un masseur, oui oui, une personne dont la profession consiste à masser les gens. Le massage peut avoir une fonction thérapeutique, ça veut dire qu'on peut aller se faire masser parce qu'on a mal, parce qu'on a des douleurs quelque part. Mais le massage peut aussi être un simple moment de plaisir, une envie de se faire chouchouter, de se faire du bien. Imaginez maintenant que ce masseur a un prix fixe pour un massage précis d'une durée précise. Pour certaines personnes, ce prix sera trop élevé. C'est trop cher. Pour d'autres, le prix est honnête, juste. Il correspond au service rendu - au travail fourni par le masseur. Pour d'autres, c'est peut-être même un prix bas. Est-ce que ce sont seulement les ressources de la personne qui influencent son opinion ? Je reformule ma question autrement : est-ce qu'une personne riche, qui gagne beaucoup d'argent, sera forcément celle qui pense que le massage n'est pas cher et que la personne pauvre, qui ne gagne pas beaucoup d'argent, sera forcément celle qui pense que le massage est très cher ? Non, pas forcément. Bien sûr, les finances de la personne ont une influence, mais pas forcément sur le prix du service. On peut très bien imaginer qu'une personne pauvre considère que le prix du massage est juste, mais qu'elle n'ira pas voir ce masseur... parce qu'elle n'en a pas les moyens, parce que son budget ne lui permet pas de s'offrir les services de ce masseur, encore plus si c'est juste pour le plaisir, et pas pour un besoin médical. Une personne avec des revenus moyens, qui a un budget serré, pensera peut-être que le prix du massage est correct, et qu'elle s'offrira sans doute ce service pour une occasion particulière comme un anniversaire. Cette même personne ira aussi sans doute voir ce masseur de manière occasionnelle si elle a une douleur au dos par exemple, et à ce moment-là, le prix sera correct ou même peut-être bas relativement au bien que le massage va lui donner. Quand on a très mal quelque part, on achète plus facilement quelque chose qui va nous aider, nous soulager. Le résultat est ce qui est important, le prix est moins important.

Et vous, est-ce que vous vous dites parfois "c'est trop cher" ? C'est trop cher dans l'absolu, parce que vous pensez que le prix ne correspond pas au produit ou au service qu'on reçoit, ou est-ce que c'est trop cher maintenant, parce que vous n'avez pas les moyens de vous le payer ?

The French to Go Podcast is produced by French Carte - Delphine Woda / www.frenchcarte.com, frenchcarte@gmail.com - Sound : <http://www.freesound.org/people/klankbeeld/>



Creative Commons Attribution – NonCommercial NoDerivatives 4.0 International License



www.frenchcarte.com